

Cree oportunidades de negocio



Productos como el té, café, caramelos, arroz o pasta son productos populares de la venta a granel. Las ventas han subido hasta un **30%** cuando se han instalado dispensadores a granel.

Muchos productos a granel entre los más vendidos



★
★ **HL DISPLAY**
2
Years Limited Warranty

Con la venta de productos a granel está probado que las ventas y **los márgenes se incrementan** y aumenta **la satisfacción de los clientes**



HL DISPLAY IBERIA
Avda, Diagonal 466 1-1ª
08006 Barcelona

Tel +34 93 238 87 16

www.hl-display.es
info.es@hl-display.com



© Display 2015 - MERC0215AB1



Impacte y llame la atención con la venta a granel

3eBin™ -Soluciones de venta a granel ecológicas, económicas y ergonómicas

Mejore el interés en la tienda...



La venta a granel permite al consumidor elegir y mezclar

... Creando un atractiva categoría a granel dentro de su tienda

La venta a granel crea diferenciación

Ofreciendo los productos adecuados en su sección a granel le diferencia de sus competidores. Creando una shop-in-shop incrementa el flujo de personas y las ventas. El rango 3eBin™

puede ser usado por la mayoría de productos y es muy fácil de instalar y reponer. Es un sistema completo que puede ser instalado en su mobiliario actual y en un nuevo espacio.

- La visibilidad de producto impulsa la compra
- First in, first out garantizado
- Dos modelos estándares, gravedad o con pala, para cubrir cualquier necesidad
- Su Asa tirador anatómica y su abertura deslizante hace fácil su utilización

- Instalable en barra de carga o en su mobiliario actual
- Para unidades en pisos superiores se puede instalar un brazo neumático para ayudar su relleno



Mejore la experiencia de compra

La oferta de productos a granel es una manera efectiva de usar el espacio y crear diferenciación en el punto de venta. Introducir productos a granel es una manera sencilla de ampliar el surtido y satisfacer las necesidades de sus consumidores.

Una nueva manera de comprar

Cree espacios dentro de su tienda donde atraer a los clientes con una oferta variada de cereales y gominolas.

La venta a granel no únicamente amplía la interacción, sino que además ofrece la libertad al cliente para que compre la combinación y cantidad de productos que el desee.

BPA FREE

Sin BPA
Obligatorio en la mayoría de países



¡Mantenga la frescura y calidad! Nuestros graneles promueven una rotación de producto automática, asegurando el principio FIFO.



Frontal falso	Los graneles siempre parecen llenos y da una clara idea de su contenido
Porta precios integrado	La información relativa al precio o promociones es claramente visible y fácilmente intercambiable
Todos los productos son libres de BPA	Seguro para estar en contacto con alimentación

Recipiente de recuperación debajo de cada unidad opcional	Higiene y limpieza garantizada
Pinzas individuales y palas para cada unidad	Garantiza su frescura y evita que el producto se contamine

Una nueva manera de vender que ofrece retornos tangibles

Menos de **6** meses

La venta a granel ofrece unos márgenes superiores que sus equivalentes empaquetados

Los productos a granel requieren menor manipulación, espacio de almacenamiento y menores costes de envío. Diferentes estudios demuestran que la inversión de productos a granel se recupera de 3-6 meses.

El interés por productos "verde" crece cada año

Los productos orgánicos y naturales muestran un incremento anual del 10% de acuerdo con "the Natural Foods Merchandiser report (US)". Los problemas ambientales actuales son una preocupación global. Los productos a granel crean menos residuos haciéndoles los preferidos por los consumidores responsables con el medioambiente.

